

期待中美经贸合作之手握更紧

中美加强经济合作有利全球发展

■本报记者 李高超

中美经贸关系有多重要?嘉吉中国区总裁、农产品供应链北亚区总裁安博泰(Robert P. Aspell)认为,中国是世界上最大的发展中国家,美国是世界最大的发达国家,两国互为重要贸易伙伴国和投资来源地,加强经济合作不仅使两国人民受益,更能对全球经济带来巨大贡献。

安博泰在接受国际商报记者时表示,他对中美贸易关系近几个月来的积极进展感到高兴。中共十九大强调,中国将坚持对外开放政策。这令安博泰感到鼓舞。此次美国总统特朗普访华,贸易将会是一个关键的议题。安博泰希望看到中美经贸关系有更多进展,更加开放包容的贸易政策能在全球范围内推开。

看好中美农业合作

嘉吉进入中国已有40余年,在华拥有一万多名员工,其非常看好中国市场并持续加大在华投资。

安博泰表示,中美良好的合作关系为包括嘉吉在内的国际企业提供了良好的在华营商环境。中国持续推进国内改革,扩大市场对外开放,也将持续利好在华企业发展。

安博泰认为,在农业方面,近年来中美在农业和食品领域的合作态势良好,贸易额持续增长。他希望这一趋势可以持

续,无论是中国农业和食品行业的发展还是普通消费者都可以从中受益。

安博泰称,嘉吉长期立志发挥自身在农业、食品、营养领域的优势,帮助中国建立可持续发展的农业。实现该目标的办法之一就是通过其在中国的业务运营,与客户、合作伙伴一起,以可持续的方式为消费者提供安全、营养丰富的食品。

同时,嘉吉致力于增强中美两国政府与机构的双边交流,促进中美农业领域的合作与经验交流。例如,嘉吉组织了多个政府机构的代表团赴美国和加拿大,就食品安全管理的最佳实践进行分享和交流。嘉吉还参与并主导全球食品安全倡议大会(GFSI),努力搭建中国与国际团队在该领域的交流桥梁,带动行业的发展。

资料显示,过去三年间,嘉吉集团全球董事长兼首席执行官麦伟德以全球首席执行官委员会中唯一的农业及食品企业代表的身份受到中国国务院总理李克强的接见。

过去5年间,嘉吉已为300余万中国农民提供免费培训,帮助他们掌握科学技术和现代农业知识,提高生产效率,开展更安全、持续的农业及食品生产。

深耕中国市场

安博泰表示,以安全、负责和可持续的方式滋养世界是嘉吉的目标,这一目标的实现离不开中国市场的贡献。过去七年

间,嘉吉在中国的投资翻了一番。目前公司正在制定嘉吉中国2020发展战略,继续扩大嘉吉在中国的业务以及加深与中国经济的融合。

安博泰介绍说,未来,嘉吉将继续帮助中国建立可持续发展的农业,并注重环境保护。嘉吉也将顺应消费升级的大趋势,加大在中国的投资力度,努力兑现对本地市场的承诺。嘉吉的投资将主要集中于粮食供应链、动物蛋白(鸡肉业务)、食品原料、食用油、动物营养(饲料)等领域的研发和工厂建设。

创新是嘉吉关注的另一重要领域。2016年12月,嘉吉在上海投资建设创新中心,这是嘉吉在亚太区第一个集合众多产品线资源的创新中心。它致力于为中国客户发掘独特风味,开发创新食品。嘉吉还开设了C端电商平台——太阳谷,直接面向消费者。

此外,嘉吉也将继续在华践行企业社会责任。在中国,嘉吉设立有45家嘉吉关爱委员会。2004年~2016年,嘉吉志愿者们参与了丰富的社区志愿者活动,社区服务时间超过23.5万小时服务。



▲安博泰



▼李恺先



▶布拉德·迈克菲



◀哈利·赛亚丁



▲丹尼斯·西蒙

增进了解 中美合作大有可为

■本报记者 杨舒

2017年对于中国和美国这两大世界主要经济体来说都是重要的一年。在这一年,美国迎来了新任总统特朗普,而中国在这一年举行了中共十九大,确定了今后五年经济发展方向。就此,隶属于宏盟集团(Omnicon Group)的博通万里(Porter Novelli)全球首席执行官布拉德·迈克菲在接受国际商报记者专访时指出,今年中美两国内都经历了政治或经济领域的调整,而双方的这一“微调整”意味着中美经贸将迎来合作新阶段。在这一新阶段中,中美若想继续在原有基础上加深合作,进一步加深对彼此的了解十分必要,而此次美国总统特朗普的访华之行,就是让中美加深彼此了解的一次良机。

迈克菲介绍说,博通万里是一家总部位于美国纽约、同时近年正全力发力中国市场的全球性咨询服务公司,如此的背景使其对中美两国的经贸环境和文化都有深刻的感受。

首先需要肯定的是,当前中美经贸合作前景非常光明。迈克菲指出,从全球角度看,世界经济增长模式正在从旧有模式朝新模式转变,中美两国作为引领世界经济变革的重要力量,都在强调创新,对互联网、人工智能、数字经济等创新行业发展有着共同的需求,这一共同需求构

成了新时期、新阶段下中美加强合作的产业基础。

其次不能忽视的是,中美企业在进行合作时,也常会因对彼此的不够了解而造成一些误会。比如对海外市场法律、政治风险估计不足、企业品牌国际化战略“水土不服”、企业在海外市场用工遭遇障碍等都是中美企业在合作中常会遇到的问题。

“虽然爆发上述任何一个问题对中美企业跨国合作产生的负面影响都是巨大的,但如果做好前期沟通,也是完全可以避免的。”迈克菲说,从宏观方面讲,避免文化差异造成的矛盾,需要两国政府通过高层互访或是多边平台交流协调,推动相互了解;从微观方面讲,就需要博通万里这样致力于咨询服务的公司从中协调。

最后,迈克菲表示,博通万里很荣幸能参与到中美两国经贸发展中来,并在今年与中国中小商业企业协会签署战略合作协议建立了“大中华企业平台”,为有意拓展中国市场的美国及国际企业和有意进军国际市场的中国企业建立双向合作快速通道。迈克菲

称,未来,希望能通过进一步整合中美商业资源,为中国企业海外布局及美国创新公司提供企业合资可行性评估、经营策略与投资目的地产业环境契合度研究、上市前准备与实战调查以及品牌管理等服务,最终成长为推动跨中西方商业文化交流的使者。

科技和教育将成中美合作重点

■本报记者 李高超

昆山杜克大学是美国杜克大学和中国武汉大学在中国昆山市举办的研究生综合大学,是目前唯一由美国前十的大学来华创办并开展本科学位项目的学校。

2018年秋季,昆山杜克大学将迎来首批四年制本科生。学校常务副校长、中美科技政策和关系专家丹尼斯·西蒙在接受国际商报记者采访时说,中美要建立真正的合作关系需要加强信任和改善沟通,而科技和教育合作在未来将成为中美更为重要的合作领域。

西蒙认为,中美必须共同努力,为全球最为紧迫的问题找出解决方案。所有重大的全球性问题都需要双方的密切协调与合作,两国都需要承担领导责任。

中国市场竞争会更激烈

西蒙认为,中国坚定不移致力于推

动本土企业做大做强,这反映了过去十年里,特别是在中国国家主席习近平的领导下,中国经济和技术上所取得的巨大成就。随着中国经济发展进入转折期,美企在华发展也面临一些挑战。面对本土力量在经济和技术领域的崛起,美企必须认识到,竞争格局已经改变,未来竞争将会更加激烈。

虽然昆山杜克大学同样面临这种竞争,但好在从筹建时算起,学校这五年一直保持着稳步发展。

西蒙介绍说,目前,学校本科项目首轮全球教师招聘工作进展顺利。在招生市场推广过程中学校立足通识博雅教育的价值定位吸引了众多学生和家长。学校四个硕士学位项目也在开展。学校还成功地推动了多个前沿研究项目,涉及全球健康、环境政策、环境健康、数据科学和创新研究等领域。

谈及未来,西蒙坦言,昆山杜克大学希望成为推动中国高等教育改革进程的

积极参与者。学校立志成为当地将吸引顶尖专家到该地区落户发展的人才磁场和人才枢纽。昆山杜克大学将激发世界级大学与地方经济间的协同增效潜力。通过这种方式,学校将推动昆山、苏州乃至整个长三角地区的经济和技术发展。

对话机制实现互惠互利

目前,中美建立起四个高级别对话机制,以促进两国释疑增信、双边关系稳定发展。西蒙表示,中美之间的对话机制有潜力实现互惠互利的成果,主要体现在双方社会中发展出一批各行各业的利益相关人。中美之间的对话是一种让双方以非对抗方式讨论共同关心问题的机制。

西蒙认为,高等教育是中美另一个有很多共同利益的领域。“美国有30多万名中国留学生,两国都需要考虑高等教育行业未来的发展走向。在昆山杜克大学,我们每天都是在中美双边关系的

缩影中生活和工作。我们将开设的本科学位项目设置了全新跨学科交融课程体系,体现了最前沿的教学法创新。通过把这种先进的教育体系引入中国,美国杜克大学用行动强有力地说明了中国作为合作伙伴的重要性。”

西蒙进一步表示,昆山杜克大学的首要目标是成为扎根中国的高水平、国际化大学。这也是为什么“有本民族文化之根的世界公民”的概念对学校整体定位至关重要。“我们希望得以闻名的是世界一流的师资力量、学生在课堂内外的卓越体验以及在师资专长领域的强大科研实力。”

西蒙表示,未来昆山杜克大学将成为一个知识双向转移的平台——从美国杜克大学到昆山杜克大学,也从昆山杜克大学到美国杜克大学。除了学位项目之外,昆山杜克大学作为杜克大学的知识平台,还将组织召开各类国际会议和研讨会,并开展联合研究项目。

高层互动助力企业合作

■本报记者 杨舒

与诸多在中国市场深耕多年的美国企业相比,2016年7月才在中国上海设立分部的美国联合办公空间WeWork是个名副其实的“新兵”。不过当其宣布这个位于上海的办公地点的定位是“亚洲第一家分部”时,又显示出这个“新兵”对中国市场的重视。联合办公空间WeWork亚洲董事总经理李恺先在接受国际商报记者专访时表示,中国政府提出的“大众创业、万众创新”让WeWork看到了在中国市场发展的巨大机遇,而开拓中国市场的离不开两国高层的良性互动,希望中美能借此次美国总统特朗普访华契机,推动双边经贸合作更进一步,让WeWork这样有志开拓中国市场的美国企业得到更多发展机会。

李恺先介绍说,WeWork是2010年成立于美国纽约的一家新兴社区公司,公司提出的“联合办公”模式旨在为全球会员创造创新的工作环境,以及更加人性化的及生活方式。成立7年来,WeWork已经成为在全球18个国家、56个城市、拥有超过170个办公地点、15万会员的全球创新者社区平台。

在关注到中国政府提出的“大众创业、万众创新”的倡议后,李恺先称,2016年7月,WeWork在中国上海设立了亚洲第一家分部,就此将WeWork的全球创新社区平台、会员服务和创新的工作模式带到了中国。截至目前,WeWork已经在中国开设了9家分部。2017年7月还携手弘毅投资和软银集团,成立了“中国WeWork”独立法人实体,投资5亿美元,进一步加快了在华发展速度。

不过,李恺先也强调,WeWork在华市场所有计划的达成,都离不开中美良好的合作关系,随着中美企业贸易合作与民间往来的不断深入,双方在政府间营造坦诚、透明、互信及协作的双赢关系就显得愈发重要。所以,他很期待特朗普能通过其任内首次访华之旅,促进并提升中美经贸合作迈上新的台阶,令他们这些有志于进一步开拓中国市场的美资企业得到更多的发展机会和空间。

李恺先表示,中共十九大召开后中国市场呈现出更多机遇。比如十九大报告中提到中国要打造以创新为主的新经济体,更强调了“创新是发展的重要驱动力”,这给了WeWork在中国市场发展的信心。因此,未来WeWork不仅会帮助中国会员企业打造创新的工作环境、提供发展服务,还会通过WeWork遍布全球的社区网络帮助中国企业实现创新发展并走向海外;同时,WeWork也会积极促成更多的海外创新企业来到中国,开拓中国市场,助力中国经济发展。

李恺先还透露,2018年,除了继续深耕上海、北京及中国香港市场外,WeWork还将在华中3~5个新的城市部署业务,例如深圳、成都、广州等,以求为更多中国企业带来创新支持。

中国是最好的投资市场

■本报记者 张日

对于美国总统特朗普任内的首次访华之行,华南美国商会会长哈利·赛亚丁(Harley Seyedin)在接受国际商报记者专访时表示,这标志着中美两国关系达到了迄今最好的状态。

作为美国企业在华进行商业活动的服务机构,华南美国商会自1995年成立至今,一直致力于为中美企业在涉及共同利益的商业问题上提供交流平台,并长期与中国相关组织就共同事项进行紧密合作。其定期发布的《华南地区经济情况特别报告》和《中国营商环境白皮书》为在华美企提供了指导。

赛亚丁对中国经济在近年来取得的成就颇为称赞。他说:“中美这个世界两大重要经济体之间的合作对全球经济未来的健康发展至关重要。2016年,中国为世界经济贡献了超过15%的国内生产总值的增长,仍然是世界经济增长的领跑者之一。中国经济成功转型对推动世界经济复苏非常重要。”

赛亚丁看好中国市场的投资前景。他指出,鉴于中国经济增长正从投资主导转向消费主导,中国现在是美国最好的投资市场。今年2月初,华南美国商会研究报告显示,77%的会员企业都将中国作为其主要市场,在中国从事产品生产和服务。而这个数字在2003年时还不到23%,由此可以看出中国市场正在为美国的产品和服务提供巨大的机遇。

中共十九大报告提出“要推动形成全面开放新格局”“中国开放的大门不会关闭,只会越开越大”。赛亚丁表示,这极大地鼓舞了在华美企。中国市场的进一步开放将保证美国投资和高科技输出的快速发展。随着中国经济的增长和供给侧改革的推进,美国企业在中国市场获得发展机遇将迅速增长。

谈到对本次中美高层会晤的期待,赛亚丁表示,中美双边投资协定(BIT)谈判已持续多年,华南美国商会的成员希望美国能够尽快敲定与此谈判相关的讨论,并达成最终协议,为今后几年的中美投资互动的健康发展和双向投资的增长提供道路。这将有助于提高两国公民的生活水平。

赛亚丁还说,随着中美两国进一步推动双边贸易和投资,中美两国人民的生活也会因此更加繁荣。